

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL DALAM	i
HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI.....	ii
HALAMAN PERNYATAAN DEWAN PENGUJI.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI	iv
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI SKRIPSI.....	v
ABSTRAK	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	x
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xv

BAB 1 PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	10
1.3 Batasan Masalah.....	11
1.4 Tujuan Penelitian.....	11
1.5 Manfaat penelitian	11
1.6 Sistematika Penelitian.....	12

BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA

2.1 Industri Kreatif	14
2.2 Manajemen	18
2.3 Manajemen Pemasaran	19
2.4 Bauran Pemasaran (<i>Marketing Mix</i>).....	20
2.5 Perilaku Konsumen	22
2.6 Theory Reason Action	23
2.7 Bauran ritel.....	24
2.8 Suasana Toko (<i>Store Atmosphere</i>)	26
2.8.1 Faktor dalam menciptakan suasana toko (<i>Store Atmosphere</i>).....	27
2.8.2 Elemen-elemen suasana toko (<i>Store Atmosphere</i>)	28
2.8.3 Indikator Exterior dan General Interior pada suasana toko (<i>Store Atmosphere</i>).....	35
2.8.4 Hal-hal yang perlu dipertimbangkan dalam penyusunan tata ruang toko .	36
2.9 Media Sosial.....	37
2.9.1 Karakteristik Media Sosial.....	38
2.9.2 Macam-macam Media Sosial.....	38
2.10 Sosial Media Marketing	39
2.10.1 Dimensi Sosial Media Marketing	41
2.11 Keputusan Pembelian	41
2.11.1 Dimensi Keputusan Pembelian	43

2.11.2 Tahap-tahap Keputusan Pembelian	44
2.12 Penelitian Terdahulu	45

BAB 3 METODOLOGI PENELITIAN

3.1 Model Konseptual Penelitian	49
3.2 Variabel Penelitian	50
3.3 Operasional Variabel	51
3.3.1 Instrumen Penelitian	54
3.4 Hubungan Antar Variabel dan Hipotesis	55
3.4.1 Hubungan Antara Eksterior dengan Keputusan Pembelian	55
3.4.2 Hubungan Antara General Interior dengan Keputusan Pembelian	56
3.4.3 Hubungan Antara Social Media Marketing dengan Keputusan Pembelian.....	56
3.5 Unit analisis, Populasi dan Sampel	57
3.5.1 Jenis Penelitian.....	57
3.5.2 Tempat dan Waktu Penelitian	57
3.5.3 Jenis Data	58
3.5.4 Unit Analisis	58
3.5.5 Populasi.....	58
3.5.6 Sampel	59
3.6 Pre – Test	60
3.6.1 Uji Validitas	60
3.6.2 Uji Reliabilitas	61
3.7 Main Test	61
3.7.1 Uji Validitas	61
3.7.2 Uji Reliabilitas	62
3.7.3 Uji Asumsi Klasik	62

BAB 4 ANALISIS DAN PEMBAHASAN

4.1 Hasil Uji Analisa <i>Pre-Test</i>	68
4.1.1 Uji Validitas	68
4.1.2 Uji Reliabilitas	71
4.1.3 Simpulan Pre-Test	71
4.2 Analisis <i>Main-test</i>	71
4.2.1 Deskripsi Profil Responden	72
4.2.2 Uji Validitas	76
4.2.3 Uji Reliabilitas	78
4.3 Hasil Uji Asumsi Klasik	79
4.3.1 Uji Normalitas	79
4.3.2 Uji Multikolinearitas	80
4.3.3 Uji Heterokedastisitas	80
4.3.4 Uji Linearitas.....	81
4.4 Uji Hipotesis	81
4.4.1 Uji t	81
4.4.2 Uji F	82

4.4.3	Uji Analisis Regresi Linear Berganda	83
4.4.4	Uji Koefisien Determinasi (R^2).....	85
4.5	Analisis Hasil Uji Mean.....	85
4.5.1	Variabel <i>Eksterior</i>	85
4.5.2	Variabel <i>General Interior</i>	86
4.5.3	Variabel <i>Social Media Marketing</i>	88
4.5.4	Variabel Keputusan Pembelian	88
4.6	Pembahasan Hasil Penelitian	90

BAB 5 SIMPULAN DAN SARAN

5.1	Simpulan	93
5.2	Saran Implikasi Manajerial	93
5.2.1	Variabel <i>Eksterior</i>	93
5.2.2	Variabel <i>General Interior</i>	94
5.2.3	Variabel <i>Social Media Marketing</i>	96
5.2.4	Variabel Keputusan Pembelian	97
5.3	Keterbatasan Hasil Penelitian	98
5.4	Saran bagi penelitian selanjutnya	98
	DAFTAR PUSTAKA	100
	RIWAYAT HIDUP PENELITI.....	106
	LAMPIRAN	



KALBIS Institute
Transforming Hearts and Minds